

# فولاد معین

AYANDEH SANAT



## FOOLAD MOIEN

[www.fooladmoien.com](http://www.fooladmoien.com)  
[info@fooladmoien.com](mailto:info@fooladmoien.com)

آدرس: تهران، بازار آهن شادآباد، بهارن ۱  
تلفن: ۰۲۱ ۶۲۹۹۹۵۰  
بلوک ۱۹، پلاک ۳

## شناسنامه

ویژه نامه تخصصی صنعت فولاد و آهن

### ویژه نامه عصر فولاد

زیر نظر پایگاه خبری - تحلیلی آهن نیوز  
مدیرمسئول و صاحب امتیاز: میلاد مرجانی  
سردبیر: روح الله متقی  
طراح گرافیکی و صفحه آرایی: محمدرضا سعیدی  
عکاس: سمانه قرائتی  
تحریریه: پریسا فرضی - نگار احد پور  
راه های ارتباطی:



پایگاه خبری آهن نیوز  
WhatsApp group

  
ahan\_news

نشانی: تهران، بلوار اشرفی اصفهانی، پایین تر از بلوار میرزابابایی، کوچه گلزار سوم، پلاک یک واحد ۲

همه چیز از آنجا که بارک خدایم  
در آنجا است که بارک خدایم

دانیای باید به احمر ادر بیاید



## ۳ افتخار ملی

کارستان فولاد خوزستان به بار نشست

همزمان با چهل و پنجمین سالگرد پیروزی انقلاب اسلامی ایران

۱. زمزم (۳) بزرگترین مگامدول آهن اسفنجی ایران
۲. کارخانه فولاد سازی شادگان
۳. فولاد راه (جاده قلعه چنعان به کانتکس)



شرکت فولاد خوزستان

## پرونده‌هایی که کمتر رسانه‌ای به آن می‌پردازد



روح الله متقی  
سر دبیر

عصر فولاد به عنوان یک نشریه تخصصی در حوزه فولاد در دومین شماره خود دست روی موضوعاتی گذاشته که کمتر رسانه‌ای در این حوزه به آن می‌پردازد.

وقتی که خبر عرضه اعتباری محصولاتی مانند میلگرد در بورس کالا منتشر شد، برخی جریانهای رسانه‌ای از آن به عنوان خبر خوب یاد کردند و تلاش شد این اقدام به مثابه یک اقدام مثبت میان فعالان این حوزه جا بیفتد. در ظاهر هم فروش میلگرد با ال سی باید خبر خوبی برای بازاریان قلمداد شود اما با گذشت زمان تغییری در وضع بازار ایجاد نشد؛ بلکه شاهد تنش‌های قیمتی هم بودیم.

همین واکنش بازار کافی بود تا پیگیر شویم، سود عرضه‌های اعتباری به جیب چه کسی یا چه گروهی می‌رود. حرفها متنوع بود و بعضا غیررسمی اما بالاخره مشخص شد که سود عرضه‌های اعتباری به جیب افرادی می‌رود که حوزه تخصصی‌شان فولاد نیست اما «ال سی» دارند.

آدم‌ها یا بهتر بگوییم شرکت‌هایی که اصلا کارشان بازار آهن نبود، وقتی شصت‌شان خبردار شد که بورس کالا، عرضه اعتباری دارد، وارد این بازار شدند تا ال سی‌هایشان را تبدیل به پول نقد کنند. میلگرد را اعتباری خریدند و بعد برای اینکه سریع به پول نقد برسند، در بازار فروختند؛ حتی حاضر شدند زیر قیمت خریداری شده بفروشند.

همین شرایط سبب شد تا یکی از پرونده‌های دومین شماره عصر فولاد اختصاص پیدا کند به چالش‌های بورس کالا. در مسیر بررسی چالش‌های بورس کالا مشخص شد که فقط «ال سی» دارها نیستند که دارند از شرایط فعلی بورس کالا نفع می‌برند؛ بلکه عده‌ای که یکسری مجوز خاص را هم دارند، افتاده‌اند به مجوز فروشی. چگونه؟

بورس کالا برای خرید ورق شرطی گذاشته که یا باید فرد خریدار کارخانه تولید لوله و پروفیل داشته باشد؛ یا اینکه پروانه ساخت اسکلت فلزی. همین شرایط کافی بود که صاحب پروانه اسکلت فلزی، مجوزش را به دلال بفروشد و سودش را ببرد؛ آن وقت آن کارخانه‌داری که نیاز به ورق دارد سرش این وسط بی‌کلاه می‌ماند.

برای بیان این مطالب بررسی‌های فراوانی انجام دادیم تا صحت و سقم ماجرا مشخص شود؛ در نهایت یکی از افرادی که خودش این مجوز را داشت تایید کرد که خودش مجوزش را فروخته است.

صنعت فولاد حواشی و مسائل نگفته زیادی دارد که ما در عصر فولاد تلاش داریم تا در حد توان این ناگفته‌ها را به صورت مستند و علمی بازگو کنیم.



# خلق‌الساعه بودن قوانین صادراتی بلای جان تولیدکنندگان

گفت‌وگو با مجید لقایی مدیرعامل فولاد خرم‌آباد

✓ محصولات فولادی که در مجتمع فولاد خرم آباد تولید می‌شود گواهینامه استاندارد هم دارند؟

محصولات ما تحت نظارت استاندارد ایران تولید می‌شود. اخیراً نیز موفق شده‌ایم نشان CE اروپا را دریافت کنیم و همچنین گواهینامه مدیریت کیفیت، گواهینامه مدیریت محیط زیست و گواهینامه مدیریت ایمنی بهداشت و محیط کار را تحت استانداردهای جهانی اخذ کردیم.

✓ یکی از چالش‌هایی که در حوزه صادرات قابل طرح است، بحث عوارض‌هایی است که در سیاست‌های جدید اتخاذ شده است. این تصمیمات تا چه میزان بر صنعت فولاد اثرگذار است؟

اگر از یک صادرکننده و یا یک بازرگان سؤال شود که آیا عوارض به نفع شما است یا خیر؟ مسلماً جوابی که می‌دهد این است که مخالف عوارض است. زیرا عوارض هزینه‌ها را در زمینه فروش کالا افزایش می‌دهد.

مسلماً کسی که صادرات می‌کند با تعیین عوارض برای بخش صادراتی، مخالف است. اما این که چه سیاست‌هایی پشت پرده است و این عوارض چه منافعی به شکل عمومی برای مردم وجود دارد جای خود دارد.

اما آن چیزی که برای ما مهم است پیش‌بینی نشدن قوانین است. یعنی خلق‌الساعه ایجاد شدن قوانینی شبیه به عوارض و یا قوانین مرتبط با صادرات است.

مجتمع فولاد خرم آباد یکی از مجموعه‌های فولادی است که به صورت تخصصی در زمینه تولید ورق فعالیت می‌کند.

این مجتمع فولادی مانند بسیاری از کارخانه‌های تولید فولاد برای رسیدن به ظرفیت اسمی تولید، دچار چالش‌های گوناگونی است. از قطعی برق و گاز گرفته تا تصویب قوانین خلق‌الساعه، چالش‌هایی بوده که مجید لقایی مدیرعامل مجتمع فولاد خرم آباد به آنها اشاره کرده است.

✓ مجتمع فولاد خرم آباد در چه سالی راه اندازی شده است و چه محصولاتی تولید می‌کند؟

مجتمع فولاد خرم آباد دو دهه گذشته در سال ۱۳۸۲ با مجوزی که از اداره کل صنایع و معادن استان لرستان در زمینه تولید مقاطع فولادی دریافت کرد، در شهر خرم آباد در شهرک صنعتی شماره دو خرم آباد تأسیس شد و فعالیت خود را با تولید میلگرد آغاز کرد.

مجتمع فولاد خرم آباد پس از چند سال فعالیت در زمینه تولید میلگرد، در سال ۱۳۹۷ خط تولید نورد ورق گرم فولادی، با ضخامت‌های بالا را ایجاد کرد و هم اکنون این خط تولید مشغول به فعالیت است. ضخامت ورق‌هایی که در مجتمع فولاد خرم آباد تولید می‌شود از ۱۲ میلی‌متر تا ۱۰۰ میلی‌متر، با عرض ۱۲۵۰ میلی‌متر تا ۱۵۰۰ میلی‌متر و طول ۶ متر تا ۱۲ متر است.

ظرفیت اسمی تولید ورق در این مجتمع، سالانه ۳۵۰ هزار تن است که امید داریم با برنامه‌ریزی‌هایی که در زمینه طرح‌های توسعه خود داریم به این ظرفیت اسمی نزدیک شویم.

✓ آیا مجتمع فولاد خرم آباد اهداف صادراتی نیز دارد؟

مجموعه مدیریتی نگاه ویژه‌ای به بخش صادرات دارد. سال گذشته، ما به کشورهای همسایه مانند عراق، ازبکستان و تاجیکستان صادرات داشتیم. با برنامه‌ریزی‌هایی که انجام شده، امیدواریم امسال و سال آینده این بخش را به شکل ویژه‌ای گسترش دهیم و محصولات مان را جهت صادرات به کشورهای حوزه صادراتی افزایش بدهیم.

به همین دلیل برای این که محصولات مجتمع فولاد خرم آباد مطلوب مشتریان خارج از کشور هم قرار گیرد ملزم هستیم استانداردهای جهانی را هم رعایت کنیم و مجوز استاندارد جهانی را دریافت کنیم.

خوشبختانه تا حد زیادی این موضوع برای ما محقق شده و ما علاوه بر مجوزها و استانداردهایی که گرفته‌ایم موفق به اخذ نشان CE اروپا بر روی محصولات مان شده‌ایم.

وقتی یک تولیدکننده و یا یک بازرگان چشم اندازی را در یک بازه زمانی شش ماهه یا یک ساله و یا بلندتر برای خود در نظر می‌گیرد، مسلماً هزینه‌هایی مثل عوارض و موارد مرتبط با آن را باید در برنامه ریزی‌های خود بگنجانند.

اگر منی که با بهای تمام شده، نرخ‌ی را به دست می‌آورد و بر مبنای آن نرخ، صادرات را انجام می‌دهم اما به یکباره با قانون عوارض صادراتی رو به رو می‌شوم در حالی که چنین چیزی را در قیمت‌گذاری پیش‌بینی نکرده بودم؛ در چنین شرایطی مسلماً در کارهای من اختلال ایجاد می‌شود.

آن چیزی که برای ما مهم است این است که ما بتوانیم قوانین و یا موارد مرتبط با بخش صادرات را در یک بازه زمانی طولانی مدت پیش‌بینی کنیم.

ما اگر با بخش صادرات موافق باشیم باید برای صادرات انگیزه ایجاد کنیم. آیا برای بنده که صادرکننده هستم این انگیزه وجود دارد که بتوانم تولیدات خود را صادر کنم.

یک برآورد ساده اینجا به من نشان می‌دهد که در حال حاضر با ایجاد عوارض یا قوانینی که وجود دارد (به واسطه اینکه باید ارزش دریافتی را با نرخ نیمایی در سامانه عرضه کنم) انگیزه‌ای برای یک صادرکننده در زمینه فولاد وجود ندارد. تولیدکننده و کارخانه‌دار قطعاً صرفه اقتصادی برای او وجود ندارد که سرمایه‌گذاری زیادی را در زمینه صادرات انجام دهد.

آیا می‌توانید به ما آماری بدهید که در سال گذشته چه میزان صادرات انجام داده‌اید؟

ما در سال گذشته حدود ۱۰ درخواست صادراتی داشتیم که عمدتاً کشورهای همسایه از قبیل باکو، عراق، ازبکستان و تاجیکستان بوده است. حدوداً نزدیک به ۱۰۰۰ تن صادرات داشتیم.

محصولاتی که در مجتمع فولاد خرم‌آباد در چه بخش‌هایی کاربرد دارد؟ ورق‌های فولادی که ما تولید می‌کنیم تحت عنوان پلیت نامگذاری می‌شود. این محصولات عمدتاً در سازه‌های فلزی ساختمانی و در پروژه‌های پل‌سازی و ماشین‌آلات صنعتی مورد استفاده قرار می‌گیرد.

یکی از چالش‌هایی که در تابستان امسال با آن روبرو بوده‌ایم بحث قطع برق مجتمع‌های صنعتی بود؛ این اتفاق چه میزان باعث کاهش تولیدات شده و به صورت کلی چه زبانی را به صنعت فولاد وارد کرد؟

چالش برق و تأمین انرژی یکی از مهمترین چالش‌هایی بود که صنایع مختلف با آن دست به گریبان بوده‌اند.

بحث برق و تأمین گاز، مهمترین و حساس‌ترین موضوع در صنایع فولادی است.

در تابستانی که گذشت، متأسفانه ما با بحث چالش انرژی درگیر بوده‌ایم؛ به خاطر همین مجبور به توقف خط تولید شدیم.

همچنین در سرمای پیش رو ما نگران این هستیم که مجدداً مثل سال گذشته با چالش تأمین گاز مواجه شده باشیم.

ما یک برنامه‌ریزی در تولیدات خودمان انجام می‌دهیم که به میزان تولیدی که در چشم‌انداز سالیانه، پیش‌بینی کرده‌ایم برسیم. وقتی ما به اجبار با بحث چالش برق و قطعی آن مواجه می‌شویم مجبور به توقف هستیم و همین توقفات باعث می‌شود که ما از اهداف تولیدی سالانه عقب بمانیم.

ضمن این که با توجه به شکل و نوع ادوات و تجهیزاتی که در صنعت فولاد به ویژه در کارخانه مجتمع فولاد خرم‌آباد وجود دارد، قطعی برق باعث صدمه به ادوات و تجهیزات می‌شود.

متأسفانه در تابستان گذشته هم این اتفاق (قطعی برق) افتاد.

این صدمات که به ادوات و تجهیزات وارد شد، علاوه بر تحمیل هزینه جهت خرید و تعمیرات تجهیزات، باعث توقفات طولانی‌تری در خط تولید ما شد که متأسفانه ما مقداری از بحث پیش‌بینی تولیدات خودمان عقب ماندیم.

در بحث انرژی تجدیدپذیر که مورد توجه دولت است برنامه‌ای برای این کار دارید؟

فعالاً جزء برنامه‌ریزی‌ها مجتمع فولاد خرم‌آباد نیست ولی در آینده امکان دارد در این زمینه برنامه‌ریزی انجام شود.

تأمین انرژی توسط پنل‌های خورشیدی و موارد مشابه آن، نیاز به سرمایه‌گذاری دارد.

به دلیل این که ما در مجتمع فولاد خرم‌آباد طرح‌های توسعه‌ای داریم لذا سرمایه‌گذاری در این زمینه خود به خود در اولویت دوم و مراحل بعدی قرار خواهد گرفت.

قطعاً اگر ما به یک شرایط پایدار از لحاظ تولیدات و برنامه‌ریزی طرح‌های توسعه‌ای برسیم در آینده در این زمینه

نیز سرمایه‌گذاری خواهیم کرد.

و متالوژی و صنایع مرتبط، مشغول به تحصیل هستند کمک کنیم.

در همین راستا با معرفی دانشجویان از طرف دانشگاه به کارخانه، دوره‌های کارورزی و عملی را می‌توانند در مجتمع فولاد خرم‌آباد طی کنند. علاوه بر این از نظر دانش تئوری از اکتسابات عملی و تجربی هم بهره‌مند می‌شوند.

### آیا از نظر علمی صنعت فولاد ایران با صنایع فولادی در دنیا قابل رقابت است؟

در زمینه دانش نظری و تئوری، بنده فکر می‌کنم چیزی کمتر از دنیا نداریم.

چه بسا خیلی از تحصیله‌های ما با توجه به مقالاتی که ارائه می‌دهند مورد توجه توسط کشورهای پیشرفته برای فعالیت و جذب در دانشگاه‌های آنجا قرار می‌گیرند.

اما تحصیله‌های ما در دانشگاه نیاز دارند که دانش عملی و اکتسابات تجربی خود را هم بالا ببرند.

اگر قرار باشد تحصیله‌های ما در زمینه علمی و تجربی، برابر دانش علم دنیا پیشرفت کنند نیاز دارند که این اکتسابات را در کارخانجات و در کنار تجهیزات روز دنیا به دست بیاورند.

بنده فکر می‌کنم ما در این زمینه عقب هستیم.

خیلی از کارخانجات ما تجهیزات به روز دنیا را هنوز ندارند. طبیعی است افرادی که با آن تجهیزات قدیمی کار می‌کنند از لحاظ عملی عقب‌تر از دانش روز دنیا باشند.

### اگر قرار باشد این فضا بهبود پیدا کند ما امکان واردات تجهیزات را داریم؟

با توجه به شرایط تحریمی که وجود

### آیا چه میزان از کارکنان مجتمع فولاد از بومی‌های منطقه هستند؟

هر آنچه که از لحاظ کمی و کیفی در کارخانه مجتمع فولاد خرم‌آباد مشاهده و به بازار عرضه می‌شود، حاصل تلاش متخصصان با تجربه، جوان و با انگیزه شاغل در مجتمع فولاد خرم‌آباد است که این افراد خوشبختانه تماماً بومی استان لرستان هستند. طبق نگرشی که مجموعه مدیریتی مجتمع فولاد خرم‌آباد در زمینه استخدام پرسنل و نیروی متخصص دارد، اولویت همیشگی ما استخدام نیروی متخصص از استان لرستان بوده است.

لرستان یکی از استان‌هایی است که در صنعت فولاد افراد متخصص بسیاری دارد و خوشبختانه استان لرستان در زمینه نیروی متخصص در صنعت فولاد و صنایع مختلف کم ندارد.

امیدواریم که این تلاش ما و این شکل از ایده ما در زمینه استخدام نیروی بومی، به زمینه کاهش بیکاری و افزایش اشتغال در این استان خوب و زیبا منجر شود.

### آیا جذب نیرو دارید؟

در حال حاضر ۱۵۰ نفر به صورت مستقیم و بیش از ۲۰۰۰ نفر به صورت غیرمستقیم با مجتمع فولاد خرم‌آباد همکاری دارند.

طرح‌های توسعه‌ای که ما داریم قاعدتاً منجر به این خواهد شد که ما در زمینه پرسنل و نیروی متخصص، درخواست جذب نیرو بدهیم.

در زمینه جذب نیرو ابتدا این موضوع در رسانه‌ها و مراکز معتبر اطلاع‌رسانی می‌شود.

پس از اینکه افراد رزومه خود را ارسال کردند، فرآیند آزمون و مصاحبه انجام می‌شود و در نهایت افرادی که پذیرفته شدند کار خود را با مجموعه فولاد خرم‌آباد آغاز می‌کنند.

### آیا در چند ماه آینده نیرو جذب خواهید کرد؟

چنانچه طرح‌های توسعه‌ای ما به شکل مطلوب پیش برود، پیش‌بینی می‌کنیم که حدود ۵۰ نفر نیروی متخصص در این زمینه در آینده استخدام خواهد شد.

### مجتمع فولاد خرم‌آباد چقدر در این زمینه تلاش کرده که ارتباط صنعت و

دانشگاه بیشتر شود و بتواند این فضا را به شکل دانشگاهی پیش ببرد؟

ما نگاه خوبی به بخش علمی و دانشگاهی داریم و سعی می‌کنیم ارتباطمان را با بخش دانشگاه حتی المقدور بیشتر کنیم.

دانشگاه لرستان بخشی را به نام بخش ارتباط با صنعت دارد که ما با مدیران این بخش در ارتباط هستیم و سعی می‌کنیم از لحاظ تئوری و نظری با این دوستان تبادل نظر کنیم و همچنین چون این ارتباط دوجانبه است، ما سعی می‌کنیم در زمینه عملی و اکتسابات تجربی به دانشجویانی که در زمینه صنایع مرتبط با موضوع فولاد، مکانیک

دارد، وارد کردن تجهیزات روز دنیا به سادگی امکان پذیر نیست ضمن این که حتی اگر این تجهیزات هم وارد شود، با توجه به مبالغ و هزینه هنگفتی که به کارخانه تحمیل می کند انگیزه ای را برای کارخانه دار و صنعت گر ایجاد نمی کند که بتواند با آن هزینه هنگفت تجهیزات روز را وارد کند. به هر حال یک صنعتگر منافع خود را در کنار تولیدات در نظر می گیرد. وقتی که محاسبه بهای تمام شده تجهیزات گران می شود و در آن سوی قضیه، فروش محصولات با قیمت های تعیین شده منفعتی را برای یک صنعتگر ایجاد نکند و چه بسا حتی حاشیه سود را کم کند و یا به زیان منجر شود، این انگیزه را برای واردات تجهیزات روز دنیا کاهش می دهد.

در این زمینه پیشنهادی دارید که کارخانه های فولادی در حوزه تجهیزات بروز شوند؛ با توجه به این شرایط که تحریم مانع می شود و هزینه تمام شده هم به صرفه نیست چه کاری باید انجام داد؟

راه مشابهی که خیلی از صنایع استفاده می کنند، بهره مندی از دانش بومی افراد متخصص است؛ ضمن این که این افراد می توانند مهارت های اکتسابی و تجربی خود را با حضور در کارخانجات به روز دنیا بالا ببرند و آن دانش را به داخل کشور انتقال دهند.

ما می توانیم با استفاده از دانش بومی تجهیزات را بروز کنیم اما این موضوع هم

زمان بر است و هم نمی توان گفت که برای همه تجهیزات این نسخه را در نظر بگیریم.

### برنامه مجتمع فولاد خرم برای رسیدن به ظرفیت اسمی چیست؟

ظرفیت اسمی ما ۳۵۰ هزار تن در سال است.

برنامه ریزی هایی که در زمینه طرح های توسعه داشتیم، در زمینه کیفی و کمی بوده است.

در زمینه کمی برنامه ریزی کرده بودیم که تولیدمان را به ظرفیت اسمی سالانه نزدیک کنیم.

خوشبختانه با همه چالش هایی که داشتیم از ابتدای سال تا کنون در مقایسه با مدت مشابه سنوات قبل، تولیدات امسال ما دو برابر شده است.

ما برنامه داریم که در کوتاه ترین زمان به ظرفیت اسمی نزدیک شویم.

همچنین ما در نظر داریم که عرض محصولات تولیدی را تا ۲۰۰۰ میلی متر افزایش دهیم.

به تبع آن برنامه میزان تولید سالانه را در برنامه ریزی ها به مقدار ۷۰۰ هزار تن در سال قرار دادیم که امیدوار هستیم در سنوات آینده با عبور از ۳۵۰ هزار تن در سال، به ۷۰۰ هزار تن نزدیک شویم.

در زمینه کیفی هم با توجه به این که محصولات ما از لحاظ کیفیت ایده آل و مطلوب مشتریان است با این وجود ما هیچوقت این را پایان راه نمی دانیم و همیشه از درخواست ها و نظرات مشتریان برای بهبود کیفیت تولیداتمان استفاده می کنیم.

### و قرار است که مجتمع فولاد خرم آباد برای همیشه ورق تولید کند؟

سعی می کنیم به صورت تخصصی در این زمینه در طرح های توسعه ای در سنوات آینده، خط های تولید انواع دیگر ورق را راه اندازی کنیم.

### نقش مسئولان حوزه صنعت به ویژه مسئولان استانی را در بخش پیشرفت

صنعت فولادی چگونه ارزیابی می کنید؟

بنده چالش هایی که در کارخانه و بخش تولیدات با آن مواجه بودم را عرض کردم اما این را بدون اغراق و بدون تعریف اشتباهی بگویم که در استان لرستان با توجه به محدودیت ها و کمبود صنایع فعال، تمام مسئولانی که در دستگاه های اجرایی مشغول به فعالیت هستند همه تلاششان را جهت همکاری و کاهش چالش های موجود در زمینه تولید صنایع با ما دارند.

هر زمان که ما به آنها مراجعه کرده ایم و چالش های خود را مطرح کردیم، همه تلاششان را در حد امکان به کار گرفته اند تا آن چالش ها را کاهش بدهند. ●



# پشت‌پرده‌ صدور مجوزهای فولادی



احیای برخی از این صنایع اتلاف سرمایه است." با انتشار این صحبت‌ها در فضای مجازی، این سوال در ذهن بسیاری از فعالان این صنعت شکل گرفته است که

عباس علی‌آبادی وزیر صمت با انتقاد از تاسیس یک کارخانه فولادی در اطراف شهر تهران گفته بود: یک کارخانه فولاد در یکی از شهرهای نزدیک به استان تهران در حال ساختن بود؛ هنوز ساخته نشده می‌خواهیم آن را جمع کنیم. وی می‌گوید: "کارخانه فولادی را در مکانی تاسیس کرده‌اند که اساساً برای پذیرش آلودگی هوا پتانسیل ندارد؛ من مخالف احیای برخی صنایع و بنگاه‌های اقتصادی‌ام.



مجوزهای صادر شده توسط چه کسی امضا می‌شود؟ مگر غیر از این است که مجوزهای صادر شده برای احداث کارخانه‌های فولادی توسط همکاران آقای وزیر در وزارت صمت صادر می‌شود.

طبق گزارش انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران، در سال گذشته و سه ماهه نخست امسال در زنجیره فولاد بیش از ۱۰۰ میلیون تن مجوز برای تولید فولاد در کشور صادر شده است. این درحالی است که طبق نظرات کارشناسان این حجم از صدور مجوز با چارچوب‌های تعیین شده در طرح جامع فولاد به عنوان یک سند بالادستی در توسعه صنعت فولاد کشور و زیرساخت‌های موجود کشور هم خوانی ندارد. بهادر احرامیان، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولادی در رابطه با پشت پرده صدور مجوزهای فولادی گفت: برخی از ذی‌نفعان برای اینکه در رزومه تبلیغی خود، اقداماتی از این دست داشته باشد که یک صنعتی را به استان خود وارد کرده‌اند، اقدام به گرفتن مجوز ایجاد کارخانه فولادی می‌کنند.

احرامیان با اشاره به اینکه صدور این مجوزهای شواف سیاسی است، افزود: این مجوزهای هم خارج از چارچوب طرح جامع فولاد است و هم اینکه تناسبی با زیرساختها و پتانسیل آن منطقه ندارد.

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولادی در ادامه در راستای توجیه پذیر نبودن برخی از کارخانه‌ها توضیح داد: در صنعت فولاد بسته به نوع کالای تولیدی، از یک تناژ مشخصی پایین‌تر صدور مجوز، توجیه اقتصادی ندارد. وی برای توضیح بیشتر به تولید محصولات فولادی

اشاره کرد و گفت: در بخش تولید میلگرد چه در ایران و چه در دنیا اشل اقتصادی بین ۳۰۰ تا ۵۰۰ هزار تن است. در بخش تولید ورق کلاف حداقل تولید یک واحد باید حدود دو میلیون تن آن هم به روش کوره بلند باشد تا صدور مجوز از توجیه اقتصادی برخوردار باشد. برای تولید پلیت (ورق صفحه) حدود ۵۰۰ هزار تن تولید در واحدهای کوچک و در حد یک میلیون تن در کارخانه‌های بزرگ، صدور مجوز می‌تواند منطقی باشد. احرامیان تصریح کرد: بنابراین صدور مجوز برای واحدهایی که پایین‌تر از این مقدار تولید دارند با توجه به زیرساخت‌های انرژی و هزینه تولید به صرفه نبوده و توجیه ندارد. در رابطه با مجوزهای غیرکارشناسی می‌توان به صدور مجوز احداث کارخانه‌های جدید با ظرفیت تولید ۴۰ میلیون تن لوله و پروفیل اشاره کرد.

قاسم علی جبباری مدیرعامل شرکت پروفیل فولادی اصفهان در واکنش به این شرایط بیان کرده است: در حال حاضر ۱۵۰ واحد صنعتی در حوزه تولید لوله و پروفیل فعال هستند که این تعداد واحد صنعتی در خوش بینانه‌ترین حالت ۴ میلیون تن لوله و پروفیل در سال تولید می‌کنند. وی با اشاره به اینکه ماده اولیه برای تولید پروفیل، ورق است، توضیح داده است: در سال گذشته ۹ میلیون و ۶۲ هزار تن ورق تولید شده که سهم کارخانه‌های تولید لوله و پروفیل چیزی بین ۳ تا ۴ میلیون تن ورق بوده است. وی با توجه به اینکه در حال حاضر بسیاری از کارخانه‌های تولید پروفیل و لوله با مشکل ورق مواجه هستند، این سوال را مطرح کرده است که بر چه مبنایی مجوز احداث کارخانه جدید با ظرفیت تولید ۴۰ میلیون تن لوله و پروفیل صادر شده است.

به گفته وی همین مسئله منجر به ادامه فعالیت برخی واحدهای بزرگ مقیاس با حداقل ظرفیت تولید و نیز تعطیلی بسیاری از واحدهای قدیمی در این عرصه شده است. ●

# سیاست انقباضی چالش جدید بنگاه‌های تولیدی

فولاد گستر حداد ضمن بیان چالش‌های صنعت فولاد، راه برون رفت از این شرایط را نیز بیان کرده است

مهمترین عاملی که باعث رکود در صنعت فولاد شده، چیست؟ یکی از مشکلات این صنعت، تأمین مواد اولیه است. به نظر بنده این مشکل یا ناشی از کمبود مواد اولیه بوده یا کسری بودجه.

با توجه به اینکه تمام زنجیره فولاد در کشور تولید می‌شود، چرا باید کمبود مواد اولیه داشته باشیم؟

درست است که صفر تا صد زنجیره تولید فولاد در کشور وجود دارد اما به علت عدم تخصیص درست منابع شاهد کمبود مواد اولیه در کشور هستیم.

علت کاهش نقدینگی چیست؟

با توجه به اینکه دولت سیاست انقباضی را در پیش گرفته، به تبع آن شبکه بانکی کشور هم موظف به تبعیت از این سیاست شده است. همین شرایط باعث شده که نقدینگی در بازار کاهش پیدا کند. لذا به علت نداشتن نقدینگی امکان خرید مواد اولیه هم کاهش پیدا کرده است.

از سوی دیگر شاهد کمبود نقدینگی در بخش ساخت و ساز هم هستیم که همین کاهش نقدینگی باعث رکود در بازار شده است.

در صورتی که این شرایط ادامه داشته باشد، رکودی در بازار ایجاد می‌شود که برای واحد تولیدی و صنعت از تورم هم خطرناک‌تر است.

به نظر شما بهترین راهکار برای خروج از این شرایط چیست؟

دولت باید در خصوص بنگاه‌های تولیدی تجدید نظر کند و شرایطی را فراهم کند تا این بنگاه‌های با دریافت تسهیلات مدت دار، از نظر نقدینگی به تعادل برسند.

البته دولت برای پرداخت تسهیلات هم باید این دو نکته را در نظر بگیرد. اولاً برای بازپرداخت وام به بنگاه‌ها مهلت دهد؛ ثانياً اقساط در نظر گرفته شده به گونه‌ای باشد که توان پرداخت آن باشد. در چنین شرایطی است که تسهیلات ارائه شده منجر به رونق بازار می‌شود.

آیا صادرات مواد اولیه باعث رونق در بخشی از زنجیره فولاد نمی‌شود؟

یکی از مشکلات صنعت فولاد همین صادرات بی رویه مواد اولیه است. این اقدام برای

این است که به ارزی‌آوری بیشتری برسیم اما این اقدام، روش معقولی نیست. ●



دولت در سال جاری برای کنترل نقدینگی، سیاست انقباضی را در نظر گرفته است؛ بر همین اساس این موضوع را به شبکه بانکی نیز ابلاغ کرده است.

به گفته فعالان صنعتی همین شرایط باعث شده تا ارائه تسهیلات با موانع جدی رو به رو شود به گونه‌ای که مجموعه‌های فولادی در سال جدید با چالش جدیدی روبه‌رو شده‌اند.

این چالش جدید ابتدا در گفتگو با سید حسن عطایی، مدیر گروه صنعتی فولادگستر حداد، بررسی شده است.

مدیر گروه تولیدی صنعتی و بازرگانی

# بی‌عدالتی بانک‌ها در پرداخت تسهیلات بانکی

در طول زنجیره فولاد، یک قسمت مربوط به عرضه شمش و اسلب و بخشی دیگر مربوط به عرضه تیرآهن، میلگرد، ورق است.

شرکت‌های عرضه‌کننده شمش به لحاظ این‌که متقاضیان آن شرکت‌های تولیدی هستند از رونق نسبی برخوردارند اما شرکت‌های مصرف‌کننده این محصولات مانند میلگرد تقاضای ضعیف‌تری دارند.

دلیل این امر نیز مربوط می‌شود به اینکه شرکت‌هایی که میلگرد تولید می‌کنند با مصرف‌کننده نهایی و عموم مردم در ارتباط هستند و چون در حال حاضر بخش ساخت و ساز است در رکود است، بنابراین بخش انتهایی زنجیره در حال حاضر در شرایط کم‌رونقی به سر می‌برند.

رئیس اتحادیه آهن و فولاد اصفهان برای حل مشکلات بازاریان پیشنهاد داد: دولت با خروج از سیاست‌های انقباضی باید اعطای وام‌های ارزان قیمت به شرکت‌ها خصوصی کوچک را که در حال حاضر بسته است، از سرگیرد تا فعالان اقتصادی با فراغ بال بیشتری به رونق بازار کمک کنند. ●



تحریریه عصر فولاد برای واکاوی آثار سیاست انقباضی دولت و تاثیر آن بر صنایع فولادی به سراغ عباس حاجیان فر، رئیس اتحادیه آهن و فولاد اصفهان رفته است. به گفته رئیس اتحادیه آهن و فولاد بی‌عدالتی بانک‌ها در گشایش اعتبار اسنادی و ارائه تسهیلات بانکی، یکی از عواملی است که سبب رکود در انتهای زنجیره فولاد شده است.

وی در این بار توضیح داده است: بانک‌ها به راحتی به بخش ابتدای زنجیره تسهیلات ارائه می‌کنند اما برای شرکت‌های فعال در بخش انتهایی زنجیره شرایط را سخت کرده‌اند. حاجیان فر بر همین اساس عنوان کرده است که در حال حاضر بخش ابتدایی صنعت فولاد در رونق و بخش انتهایی به علت کاهش نقدینگی در رکود به سر می‌برد.

دانش بنیان

# فولاد خوزستان با ۳۳۵ شرکت دانش بنیان همکاری دارد



محمد جامعی مدیر روابط عمومی شرکت فولاد خوزستان اعلام کرده است: شرکت فولاد خوزستان و شرکت تافکو به عنوان زیر مجموعه شرکت فولاد خوزستان با ۳۳۵ شرکت دانش بنیان همکاری و تعامل دارند. به گفته وی شرکت فولاد خوزستان در بالاترین سطح از تولید دانش بنیان و اقتصاد دانش بنیان حمایت می‌کند. ●

# حمایت فولاد مبارکه از پایان نامه دانشجویان دانشگاه تهران

شرکت فولاد مبارکه به منظور پوشش قسمتی از طرح توسعه در راستای کلان روندهای این شرکت، اقدام به حمایت از پایان نامه‌های کارشناسی، کارشناسی ارشد و دکتری کرده است.

در این جلسه قرار بر این شد همکارانی که در حوزه فولاد یا مرتبط با آن، پروژه‌هایی را برای دانشجویان تعریف کرده، یا در مرحله تعریف قبل از پروپوزال بوده یا حتی پروپوزال تأیید شده دارند، می‌توانند در فراخوان شرکت فولاد مبارکه شرکت کنند و از حمایت‌هایی که عمدتاً هم حمایت‌های دانشجویی است، بهره‌مند شود. ملکان با اشاره به اینکه درصد بسیاری از این حمایت‌ها، صرف هزینه‌های آزمایشگاه، آزمایش‌ها، خرید مواد اولیه و دانشجویان می‌شود، تصریح کرد: مسلماً این تفاهم برای فولاد مبارکه هم نفع دارد. فولاد مبارکه با حمایت از پروژه‌های دانشجویی حوزه فولاد در نهایت می‌تواند افراد با استعداد را برای تشکیل و تقویت هسته‌های علمی و تبدیل به شرکت‌های دانش بنیان در جهت بومی‌سازی تکنولوژی‌ها و زیرساخت این صنعت شناسایی کند. ●



نماینده فولاد مبارکه در قالب شرکت پشتیبانی توسعه فناوری فولاد مبارکه با دانشکده متالورژی دانشگاه تهران تفاهمی را در جهت ارتباط بین صنعت و دانشگاه به امضا رساندند. رئیس دانشکده مهندسی متالورژی و مواد دانشگاه تهران در این باره گفته است:

# انگشت دولت در چشم شرکت‌های دانش بنیان خصوصی

شرکت گسترش فناوری خوارزمی یکی از شرکتهای دانش بنیان بخش خصوصی است که در صنعت تولید کاتالیست‌های مصرفی صنایع پتروشیمی، فولادی و پالایشگاهی فعال است.

کاتالیست‌ها در صنعت فولاد به ویژه در مجتمع‌های احیای مستقیم کاربرد به طوری که بدون وجود کاتالیست‌ها، واحدهای احیای مستقیم مجبور به توقف تولید خواهند شد به همین خاطر کاتالیست‌ها را قلب واحدهای احیای مستقیم می‌گویند.

دیبایی مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی درباره این شرکت گفت: این شرکت علاوه بر تولید کاتالیست، جاذب‌های سولفورزدایی هم تولید می‌کند که برای حذف سولفور از گاز ورودی به ریفرمر مورد استفاده قرار می‌گیرد.

مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی در ادامه به نقش این شرکت در صنعت کاتالیست‌ها اشاره کرد و گفت: در حال حاضر ۵۰ درصد بازار کاتالیست‌ها و ۷۰ درصد بازار جاذب‌های سولفورزدایی صنعت فولاد در اختیار شرکت گسترش فناوری خوارزمی است. دیبایی با اشاره به این‌که صنعت کاتالیست یک صنعت جوان است، افزود: این صنعت با تلاش و سرمایه



از اواخر سال گذشته

شاهد این هستیم

که بخش دولتی

با هدف و انگیزه

یک صنعت آماده و

یک لقمه آماده که

بخش خصوصی برای

رسیدن به این نقطه

بسیار تلاش کرده،

وارد این صنعت

شده و منجر به

وقوع اتفاقات بسیار

تلخی شده است.

گذاری بخش خصوصی رونق گرفته و توانسته تکنولوژی‌های مورد استفاده در این صنعت را بومی سازی کند.

مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی درباره صنعت کاتالیست به این نکته هم اشاره کرد که تکنوژی ساخت کاتالیست تنها در اختیار کشورهای انگشت شماری است اما ما در کشورمان با همت جوانان ایرانی توانسته ایم این تکنوژی را بومی کنیم و به جمع چند کشور محدود که تکنولوژی

تولید کاتالیست‌ها را دارند، بپیوندیم.

دیبايي با توجه به این موارد به یکی از مهمترین معضلات این صنعت نوپا اشاره کرد و گفت: تجربه نشان داده که ورود دولت و شرکت‌های دولتی به حوزه‌هایی که شرکت‌های دانش بنیان بخش خصوصی ورود کرده و خودکفا شده‌اند اتفاق نامبارکی است و باعث صدمات شدیدی به آن صنعت خواهد شد.

مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی ادامه داد: این تجربه، هم در ایران و هم در کشورهای دیگر رخ داده که وقتی شرکت‌های دانش بنیان خصوصی در عرصه ایجاد صنعت‌های نوپا که اتفاقاً استراتژیک هم هستند، ورود پیدا می‌کنند یکی از خطرات برای چنین اتمسفری ورود بخش دولتی است.

وی با اشاره به معضلات ورود بخش دولتی به این نوع صنایع توضیح داد: در ساده‌ترین شکلی که به ذهن هر فردی می‌رسد ورود شرکت‌های دولتی در چنین صنایع نوپایی رقابت را از بین می‌برد؛ در شرایطی که بخش خصوصی می‌تواند بازار را پوشش دهد، ورود بخش دولتی به واسطه قدرتی که دارد باعث می‌شود رقابت سالم از بین برود.

مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی اعلام کرد: شرکت‌های بخش خصوصی می‌توانند با هم رقابت سالم داشته باشند ولی هرگز نمی‌توانند با یک شرکت دولتی رقابت سالم داشته باشند.

مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی در همینه زمینه به یک واقعیت تلخ اشاره کرد و گفت: از اواخر سال گذشته شاهد این هستیم که بخش دولتی با هدف و انگیزه یک صنعت آماده و یک لقمه آماده که بخش خصوصی برای رسیدن به این نقطه بسیار تلاش کرده، وارد این صنعت شده و منجر به وقوع اتفاقات بسیار تلخی شده است.

دیبايي می‌گوید: انواع تخلفات قانونی به واسطه حضور شرکت‌های دولتی در این حوزه صورت گرفته است؛ شرکت‌های دولتی فقط برای بدست آوردن موفقیت‌های کوتاه مدت و همچنین ترفیع عده‌ای، وارد یک صنعتی شده‌اند که بسیار مهم است.

مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی در راستای اهمیت صنعت کاتالیست تشریح کرد: کشورهای مشابهی در دنیا وجود دارند که وقتی دچار تحریم شدند، تمام کارخانه‌های صنعتی آن‌ها تعطیل شده اما این اتفاق حتی برای یک روز در کشور رخ نداده است.

دیبايي بر همین اساس مطرح کرد: امروز شرکت‌های دولتی بسیار سهل انگارانه وارد این صنعت شده‌اند؛ و اگر برخوردهای بخش‌های نظارتی و تصمیم گیر جلوی این رویه را نگیرد متأسفانه باید بگویم که در سال‌های آینده با شکست صنعت کاتالیست در کشور رو به رو خواهیم شد.

مدیر فروش شرکت گسترش فناوری خوارزمی خاطر نشان کرد: در صورت تعطیلی این صنعت، آسیب‌های جبران ناپذیری به صنایع کشور و سرمایه گذاری‌های بخش خصوصی که در این زمینه انجام شده وارد خواهد شد. ●



# گزارش انجمن جهانی فولاد از تولید فولاد در ایران و جهان



تولید کننده برتر جهان داشته است. گزارش انجمن جهانی فولاد حکایت از رشد نقطه به نقطه ۱۲.۱ درصدی تولید فولاد ایران در ماه «دسامبر» دارد. براساس این گزارش، صنعت فولاد ایران با ثبت تولید ۲ میلیون و ۹۰۰ هزار تن فولاد خام در ماه «دسامبر»، از نظر میزان تولید ماهیانه در رتبه هشتم فولادسازان برتر جهان قرار دارد. هرچند که از نظر تولید

انجمن جهانی فولاد در گزارشی میزان تولید جهانی فولاد خام برای ماه «دسامبر» ۲۰۲۳ میلادی (۱۰ آذر تا ۱۰ دی ۱۴۰۲) را ۱۳۵ میلیون و ۷۰۰ هزار تن اعلام کرد که ۵.۳ درصد نسبت به تولید «دسامبر» سال ۲۰۲۲ کاهش داشته است. این سند که بر اساس اطلاعات گزارش شده ۷۱ کشور تولید کننده فولاد به این انجمن گردآوری شده است، نشان می دهد که با وجود کاهش تولید ۲ کشور چین و آلمان در دسامبر امسال، بقیه کشورهای تولید کننده اصلی فولاد جهان (ژاپن، هند، آمریکا، روسیه، کره جنوبی، ترکیه، برزیل و ایران) در ماه «دسامبر» امسال نسبت به همین ماه در سال گذشته، رشد تولید را تجربه کرده اند. طبق این گزارش در دسامبر امسال ایران پس از ترکیه بیشترین رشد تولید را در بین ۱۰

## ۱۰ فولادساز برتر جهان

کشور	درصد تغییرات میزان تولید در ماه‌های زانویه تا دسامبر ۲۰۲۳ نسبت به سال ۲۰۲۲	میزان تولید در ماه‌های زانویه تا دسامبر سال ۲۰۲۳ برحسب میلیون تن	درصد تغییرات میزان تولید در ماه‌های زانویه تا دسامبر ۲۰۲۲ نسبت به سال ۲۰۲۱	میزان تولید در ماه‌های زانویه تا دسامبر ۲۰۲۲ برحسب میلیون تن
چین	0.0	1,019.1	-14.9	67.4
هند	11.8	140.2	9.5	12.1
ژاپن	-2.5	87.0	1.1	7.0
آمریکا	0.2	80.7	7.6	6.8
روسیه	5.6	75.8	4.3	6.0 e
کره جنوبی	1.3	66.7	2.7	5.4
آلمان	-3.9	35.4	-2.3	2.6
ترکیه	-4.0	33.7	21.2	3.2
برزیل	-6.5	31.9	0.9	2.5
ایران	1.8	31.1	12.1	2.9

کشورهای تولیدکننده فولاد در خاورمیانه که شامل ایران، قطر، عربستان سعودی و امارات متحده عربی هستند، «دسامبر» امسال در مجموع چهار میلیون و ۹۰۰ هزار تن فولاد خام تولید کردند که ۹.۶ درصد افزایش نسبت به تولید ماه «دسامبر» ۲۰۲۲ را نشان می‌دهد و ۵۹ درصد فولاد خام تولید شده در خاورمیانه از آن جمهوری اسلامی ایران است. کارشناسان بر این باورند که افزایش ۱۲.۱ درصدی تولید فولاد خام ایران در ماه «دسامبر» امسال نسبت به همین ماه در سال پیش، عامل اصلی افزایش ۹.۶ درصدی تولید فولاد خاورمیانه است، زیرا حدود ۲ سوم فولاد تولیدی در خاورمیانه در ایران تولید می‌شود. ●

کل در ۱۲ ماهه منتهی به «دسامبر»، ایران با تولید ۳۱ میلیون و یکصد هزار تن کماکان دهمین فولادساز برتر جهان است. تولید ۲ میلیون و ۹۰۰ هزار تنی فولاد خام در «دسامبر» امسال (۱۰ آذر تا ۱۰ دی ۱۴۰۲) بار دیگر نشان داد، در صورت نبود محدودیت تامین برق و گاز، صنایع فولاد ایران این ظرفیت را دارد که به رتبه هشتم و یا حتی هفتم برترین فولادسازان جهان صعود کند. نزدیک‌ترین رقیبان ایران بین ۱۰ فولادساز برتر جهان به ترتیب برزیل، ترکیه و آلمان هستند، به طوری که در ۱۲ ماهه ۲۰۲۳، برزیل با تولید ۳۱ میلیون و ۹۰۰ هزار تن، ترکیه با تولید ۳۳ میلیون و ۷۰۰ هزار تن و آلمان با تولید ۳۵ میلیون و ۴۰۰ هزار تن فولاد خام، رتبه های هفتم تا نهم تولید فولاد خام جهان را به خود اختصاص دادند. درصد تغییرات میزان تولید فولاد در ماه «دسامبر» سال ۲۰۲۳ نسبت به همین ماه در سال پیش از آن نشان می‌دهد: بیشترین افزایش مربوط به ۲ کشور ترکیه و ایران است که ترکیه ۲۱.۲ درصدی و ایران ۱۲.۱ درصدی را تجربه کردند و در رتبه های بعدی هند با ۹.۵ درصد و ایالات متحده با افزایش ۷.۶ درصد و پس از آن روسیه با ۴.۳ درصد افزایش تولید در جایگاه‌های بعدی بیشترین «افزایش نقطه به نقطه» در مقایسه ماه «دسامبر» امسال نسبت به ماه «دسامبر» سال قبل قرار دارند. ۵۹ درصد فولاد خام تولید شده خاورمیانه در ایران تولید می‌شود

# «ال سی» دارهایی که در بازار آهن واسطه‌گری می‌کنند



برخی مواقع به مصرف‌کننده کمک کمی کند اما سود بیشتر آن برای دلالتان است. مدیر بازرگانی جهان فولاد غرب معتقد است اگر عرضه نقدی باشد، حتی دلالتی هم که با نرخ ۲۲ هزار تومان میلگرد را در بورس خرید کرده، حاضر نیست زیر قیمت بازار بفروشد. در نتیجه یک تعادل در بازار ایجاد شده و تولیدکننده نیز به فعالیت تولیدی خود بدون ضرر ادامه می‌دهد. ●

مدیر بازرگانی جهان فولاد غرب در رابطه با ورود شرکت‌های واسطه‌ای به بازار بورس کالا توضیح داده است: برخی شرکت‌های واسطه‌ای با عنوان شرکت‌های بازرگانی با دریافت میلیاردها تومان ال سی از بانک، بدون کم‌ترین تخصصی در زمینه فولاد، وارد بورس کالا شده و اقدام به خرید محصولات فولادی می‌کنند.

خالوندی می‌گوید: این شرکت‌های واسطه‌ای با استفاده از این اعتبار، چند هزار تن میلگرد خریداری می‌کنند و با قیمتی پایین‌تر از نرخ بورس کالا در بازار عرضه می‌کنند و با این کار دوباره نقدینگی خود را به دست می‌آورند.

مدیر بازرگانی جهان فولاد غرب تصریح کرده است: در واقع این شرکت‌های واسطه‌ای، ال سی‌ها (حواله‌های اعتباری) را با فروش زیر قیمت بازار، تبدیل به پول نقد کرده و همین اقدام آن‌ها منجر به بهم ریختگی بازار می‌شود. به گفته وی شاید عرضه‌های اعتباری در

# آیا بورس کالا دست دلان را از بازار آهن قطع کرده است؟



۲: «کارخانه تولید لوله و پروفیل». همین شرایط سبب شده که شاهد «مجوز فروشی» باشیم. در واقع کسی که پروانه اسکلت فلزی دارد، مجوز خود را در اختیار دلال قرار می‌دهد. این موضوع توسط یکی از افرادی که خودش پروانه ساخت اسکلت فلزی داشته، تایید شده است. وی گفته است که ما مجوز خودمان را در اختیار واسطه‌ها قرار می‌دهیم؛ آن‌ها با مجوز ما در بورس کالا ورق را خریداری می‌کنند؛ آن مقداری را که ما نیاز داریم در اختیارمان قرار می‌دهند و ما بقی را خودشان در بازار می‌فروشند. ●

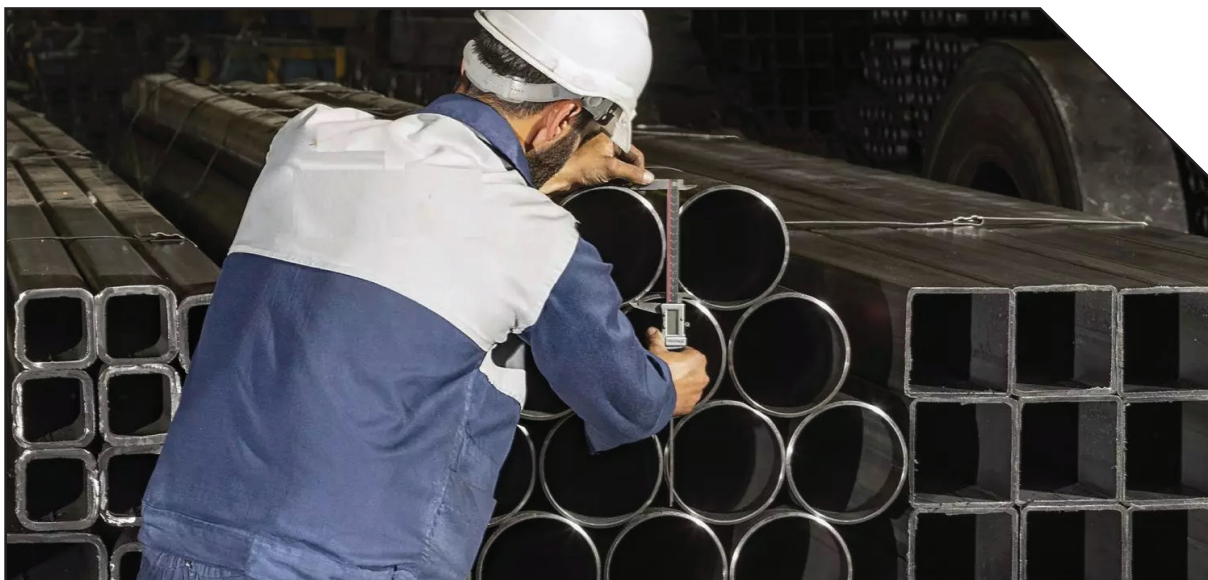
یکی از دلایل الزام کارخانه‌های فولادی برای عرضه محصولاتشان در بورس کالا، حذف واسطه‌گری‌ها بود. دولت با الزام فروش محصولاتی در بورس کالا در تلاش بود تا با شفاف‌سازی مسیر معاملات، دست دلان را از بازار آهن و فولاد کوتاه کند. اما بررسی‌ها نشان می‌دهد که نه تنها این اتفاق نیفتاده بلکه به گفته فعالان حوزه بورس، دلان به شکل دیگری وارد بورس کالا شده‌اند و محصولات مورد نیاز خود را از بورس کالا خریداری می‌کنند.

به گفته یکی از کارگزاری‌های بورس، در حال حاضر ورق فولادی عرضه شده در بورس کالا توسط دلان خریداری می‌شود.

با توجه به این‌که برای ثبت سفارش ورق فولادی در بورس کالا نیاز به مجوز است، شاهد این هستیم که خرید این محصول در ظاهر توسط افراد دارای مجوز انجام می‌شود اما در باطن، این دلان هستند که از آن بهره می‌برند.

برای ثبت سفارش ورق در بورس کالا، فرد سفارش دهنده علاوه بر کد بورسی باید یکی از این دو مجوز را داشته باشد:  
۱: «پروانه ساخت اسکلت فلزی»

# دومولفه‌ای که بورس کالا را از رونق انداخته است



را با درجه رسمیت کمتری به فروش برسانند. چرا که بحث عرضه در بورس کالا مستلزم داشتن درجه‌ای از شفافیت یا رسمیت است که مورد قبول این فروشندگان نیست بنابراین سعی می‌کنند محصولات خود را با کمترین جذابیت به لحاظ تناژ یا گرید یا عرضه سلف در شرایط رکودی عرضه کنند که خریدار تمایلی به آن نداشته باشد. بنابراین با این روش‌ها به نوعی الزامات قانونی را برای عبور از تعهداتی که بورس و وزارت صمت اعلام کرده، رد می‌کنند. این کارشناس بورس جمع بندی کرد: بر اساس نبود جذابیتی قیمتی و شرایط فروش در بورس کالا، خریدار نهایی رغبت کمتری دارد که از این طریق محصول مورد نیاز خود را خریداری کند. ●

محمد غفاری کارشناس بورس کالا یکی از دلایل عدم رونق نسبی بورس کالا خصوصاً در بخش میلگرد را عدم برخورداری از جذابیت کافی برای خریداران دانست و مطرح کرد: این جذابیت تحت تأثیر دو مؤلفه «قیمت» و «شرایط فروش» است.

محمد غفاری در مورد جذابیت قیمتی گفت: برای مثال در مورد تیرآهن و میلگرد شیوه نرخ‌گذاری پایه، براساس فرمول مورد توافق وزارت صمت و بورس کالا است که، ایراد اساسی دارد. به گفته این فعال بورس وقتی فرمول قیمتی میلگرد را ۱۱ درصد بالاتر از میانگین معاملات شمش در نظر می‌گیرند، اولاً این نرخ از انعطاف لازم برخوردار نیست؛ چرا که در شرایط رکود بازار، نبود نرخ شناور برای تعیین قیمت باعث می‌شود دست برخی تولیدکنندگان که تمایل دارند برای جذب تقاضای بازار، محصول خود را با قیمت پایین بفروشند، بسته شده و به تبع مانع رونق بازار نیز می‌شود. وی افزود: وقتی نرخ وابسته به محصول بالادستی دیگر مثل شمش است هرگونه اتفاق منطقی و غیرمنطقی در آن حوزه در قیمت سایر کالاها نیز مؤثر می‌شود. به عنوان مثال فروش اعتباری این محصول باعث ایجاد رقابت کاذب در بازار و منجر به افزایش قیمت می‌شود؛ بنابراین وقتی قیمت شمش به علت یک عامل کاذب بالا می‌رود، ۱۱ درصد بالاتر از آن برای میلگرد رقم بالاتری شده و قیمت گران‌تری را به خریدار تحمیل می‌کند در نتیجه بازار بورس جذابیت خود را برای خریدار از دست می‌دهد.

محمد غفاری در مورد جذابیت شرایط فروش هم توضیح داد: برخی عرضه‌کننده‌های بورس کالا، کارخانه‌جات متوسط یا کوچکی هستند که تمایل دارند محصول خود

# چالش تولیدکنندگان پروفیل در بورس کالا



یادداشتی از قاسم علی جباری مدیرعامل شرکت پروفیل فولادی اصفهان: یکی از مهم‌ترین معضلاتی که هم‌اکنون واحدهای فعال در صنعت لوله و پروفیل با آن مواجه هستند، عدم تخصیص سهمیه کافی برای تأمین ورق از بورس کالا و نبود توازن میان عرضه و تقاضا و نهایتاً افزایش کاذب قیمت ورق به دنبال رقابت ایجاد شده در بورس است.

برای مثال در جدیدترین عرضه ورق گرم فولادی در بازار فیزیکی بورس کالا (منتهی به روز دوشنبه ۱۸ دی ماه ۱۴۰۲)، ۲۹۵ هزار و ۲۰ تن ورق با قیمت میانگین پایه در حدود ۲۶ هزار و ۹۰۰ تومان عرضه شد که با تقاضای ۳۱۵ هزار و ۳۷۰ تنی، در نهایت با قیمت میانگین نهایی در حدود ۲۹ هزار و ۲۱۸ تومان به فروش رسید.

در چنین شرایطی، بسیاری از تولیدکنندگان کوچک مقیاس لوله و پروفیل فولادی، قادر به تأمین ورق از بورس نیستند و به ناچار ورق مورد نیاز خود را با قیمتی بیش از ۴۰ هزار تومان از بازار آزاد خریداری می‌کنند.

در واقع این معضل باعث شده است که واحدهای فعال نتوانند برنامه‌ریزی مشخصی برای تولید خود داشته باشند و در صورت تولید و فروش محصول نیز به سودآوری چندانی دست پیدا نکنند. ●

# نقطه مثبت خرید بار از بورس کالا



قرارداد، جریمه دهد. از سوی دیگر خریدار ظرف مدت ۳ روز کاری باید قرارداد را تسویه کند. اگر این تسویه صورت نگیرد به ازای هر روز تأخیر ۰٫۲۵ درصد ارزش معامله را باید به عنوان جریمه به فروشنده بپردازد و این مدت تا ۱۰ روز کاری ادامه دارد و در پایان این ده روز معامله فسخ می شود و علاوه بر لغو قرارداد، خریدار باید جریمه کارمزد کارگزار فروشنده را نیز بپردازد. با این تفاسیر طبق گفته بسیاری از خریداران و فعالان بورس کالا معمولاً کالاهای خریداری شده به موقع از سوی کارخانه ها در مهلت مقرر تحویل داده می شود تا مستلزم پرداخت جریمه نشود. ●

یکی از آیتم هایی که خریداران حتما باید زمان ثبت سفارش در بورس کالا به آن توجه کنند زمان تحویل کالا است که معمولاً برحسب این که خرید اعتباری یا نقدی باشد متفاوت است. بدین ترتیب که اگر فروش به صورت نقدی باشد فروشنده موظف است ۳ روز پس از تاریخ مقرر در اطلاعیه عرضه، محصول را تحویل خریدار دهد. اگر قرار داد به صورت سلف زیر یک ماه باشد، مهلت تحویل بار ۵ روزه و اگر بالای یک ماه باشد مهلت تحویل بار ۱۵ روزه است. در چنین شرایطی فروشنده موظف است در زمان سررسید قرار داد، کالای مورد نظر را به انبار بورس کالا یا محل تحویل تعیین شده در اطلاعیه عرضه کالا تحویل دهد. حال اگر زمانی فروشنده به تعهد خود عمل نکرده و علیرغم تکمیل وجه طبق قرارداد، محصول را در زمان تعیین شده تحویل ندهد، از زمان مذکور به فروشنده ۳۰ روز مهلت تحویل کالا داده می شود که طی این روزها نیز موظف است جریمه ای معادل ۲۵ صدم درصد ارزش معامله به خریدار به عنوان جریمه تأخیر پرداخت کند. اما در صورتی که بعد از ۳۰ روز نیز کالا تحویل داده نشود، قرارداد می تواند از سمت خریدار فسخ شده و فروشنده به میزان ۵ درصد ارزش معامله همراه با کارمزد طرفین

# تحریم؛ مانع دیده شدن نمایشگاه متافو





ادامه نظر خود را درباره وضعیت صنعت فولاد ایران به عنوان یک فرد خارجی، بیان کرد. وی در همین زمینه به خبرنگار آهن نیوز گفت: صنعت فولاد ایران، نسبت به دیگر کشورها، «آوانتاژها» و فرصت‌های خوبی در زمینه انرژی و مواد خام (به لحاظ ذخایر غنی و قیمت ارزان) و همچنین تکنولوژی بومی دارد. مدیر متال اکسپو استانبول اضافه کرد: ایران توانسته در حوزه صنعت فولاد در خاورمیانه بازار خوبی برای خود ایجاد کند. در ترکیه هم به واسطه حضور در نمایشگاه متال اکسپو استانبول، بازار بزرگی را ترتیب داده است. گوربولاک در خصوص توسعه مراوده دو کشور اظهار خوش بینی کرده و خاطرنشان کرد: در حوزه تجارت مشترک بین ایران و ترکیه، مشخصا بنده نمی‌توانم اطلاعات دقیقی ارائه بدهم اما در حوزه ترانسفر، هماهنگی و مدیریت شرکت‌ها برای حضور در نمایشگاه‌های این کشورها تمام تلاشمان را می‌کنیم. ●

مراد گوربولاک، قائم مقام مدیر نمایشگاه اسکای و مدیر متال اکسپو استانبول در رابطه با کیفیت برگزاری نمایشگاه متافو و مقایسه آن با نمایشگاه استانبول گفت: نمایشگاه متافو تهران همانند متال اکسپو استانبول است و شرکت‌ها و محورهای شرکت‌کننده در هر دو همسو و هم‌راستا است. وی در ادامه افزود: بالغ بر ۲۰ شرکت ایرانی سه سالی است که در نمایشگاه متال اکسپو استانبول هم شرکت می‌کنند. قائم مقام مدیر نمایشگاه اسکای و مدیر متال اکسپو استانبول همچنین از رایزانی با برخی از شرکت‌ها برای حضور در نمایشگاه استانبول در سال ۲۰۲۴ خبر داد. ششمین نمایشگاه متال اکسپو استانبول در سال ۲۰۲۴ برگزار خواهد شد. وی در همین زمینه تصریح کرد: نمایشگاه متافو تهران نسبت به نمایشگاه متال اکسپو استانبول قدیمی تر است اما با این حال، وجود برخی مسائل حاشیه‌ای و تحریمی آنطور که باید، اجازه نداده که این نمایشگاه دیده و مطرح شود. مدیر متال اکسپو استانبول ضمن آرزوی حل مسائل محدودکننده ایران، بیان کرد: بنده همیشه موافق حذف محدودیت‌ها و تحریم‌ها در حوزه تجارت بوده‌ام چرا که در حوزه صادرات و صنعت همه دنیا به یکدیگر وابسته و محتاج هستند و امیدوارم تجارت بین دو کشور ترکیه و ایران روز به روز بیشتر و مفیدتر باشد. گوربولاک در ادامه با تاکید بر اینکه نمایشگاه متافو تهران یکی از نمایشگاه‌های مهم و در خور توجه منطقه در حوزه فولاد است، تصریح کرد: ایران در عرصه بین‌المللی در حوزه فولاد جایگاه خوبی را برای خود کسب کرده است و روز به روز این جایگاه را ارتقا می‌دهد و مطمئنا بهتر نیز خواهد شد. به گفته مدیر متال اکسپو استانبول این پیشرفت، بعد از برداشته شدن محدودیت‌ها و تحریم‌هایی که بر این کشور اعمال شده، می‌تواند در عرصه بازار گروهی و بین‌المللی جایگاه بهتر و در خورتری برای صنعت فولاد رقم بزند. مدیر متال اکسپو استانبول در



# نمایشگاه‌های فولادی به نفع صنعت یا به نفع برگزارکنندگان

اما ما در کشورمان به طور معمول بیش از ۶ نمایشگاه و جشنواره فولادی و ده‌ها برنامه فرعی دیگر با عناوین مختلف در طول یک سال برگزار می‌کنیم و تنها خروجی آن هم دیداری است که فعالان صنعت با یکدیگر خواهند داشت و منافی که برگزارکننده از آن مراسم به دست می‌آید.

وی ادامه داد: ترسیم چهره صنعت فولاد و ریل‌گذاری برای این صنعت در اولین سال‌های برگزاری نمایشگاه‌ها و جشنواره‌های صنعت فولاد ملموس‌تر بود و نیت‌ها بر این اساس بود که خدمتی انجام گیرد اما متأسفانه آن هم افزایشی که در ابتدای راه‌اندازی این مراسمات بود از بین رفت و خودبزرگ‌پنداری و خودبینی هر یک از مجموعه‌های فعال در این صنعت، برای نشان دادن خودشان جایگزین نیت و اهداف اولیه شد. شهرستانی عضو سابق انجمن تولیدکنندگان فولاد معتقد است که بهره‌گیری‌های مالی و گاهاً سیاسی در برگزاری این دست نشست‌ها بسیار ملموس است و می‌گوید:

خیلی‌ها از برگزاری این نشست‌ها و جشنواره‌ها به دنبال کسب درآمد و منافی هستند که از پس این مراسمات به دست می‌آید. ●

پنجمین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران روز سه‌شنبه ۱۹ دی ماه ۱۴۰۲ با همت انجمن تولیدکنندگان فولاد در برج میلاد تهران و با حضور آقامحمدی رئیس‌گروه اقتصادی دفتر مقام معظم رهبری و برخی از چهره‌های فعال صنعت فولاد افتتاح شد. در کنار بخش نمایشگاهی این جشنواره که برخی از صنایع فولادی حضور داشتند و کنفرانس‌های تخصصی این صنعت، تفاهم‌نامه‌ها و قراردادهایی میان برخی صنایع بزرگ فولادی و برخی از شرکت‌های دانش‌بنیان که عمدتاً در حوزه بومی‌سازی فعالیت دارند، منعقد شد.

با وجود آنکه برخی از کارشناسان و فعال صنعت فولاد معتقدند، برگزاری این دست نشست‌های مشورتی و جشنواره‌های ملی می‌تواند محلی برای تبادل آرا، نظرات، بحث، گفت‌وگو و انعقاد تفاهم‌نامه‌ها و قراردادهای اقتصادی باشد اما در مقابل، این نگاه و عقیده هم وجود دارد که خروجی عملی این جشنواره‌ها بر روند فعلی توسعه صنایع فولادی دیده نمی‌شود چراکه از دید برخی ناظران و فعالان این صنعت اولاً برگزاری متعدد نمایشگاه و جشنواره‌های مرسوم در طول یک سال، کارایی آنچنانی ندارد و ثانیاً انجمن‌ها و تشکیلات این چنینی به عنوان متولیان و برگزارکنندگان از این دست نشست‌ها، سهم و درصد اندکی از ترسیم صنعت فولاد را برعهده دارند.

در همین زمینه محمدرضا شهرستانی فعال صنعت فولاد و عضو سابق انجمن تولیدکنندگان فولاد به ذکر این نکته مهم پرداخته که نیاز هر صنعتی است که در راستای بهبود شرایطش و برای به نمایش گذاشتن آخرین دستاوردها و اقداماتش با تکیه بر موضوعات مهم آن صنعت همچون کاهش مصرف انرژی، صادرات، واردات، قطعات یدکی و غیره اقدام به برگزاری نمایشگاه، کنفرانس و جشنواره‌های تخصصی کند.

این فعال صنعت فولاد ادامه داد: برگزاری نشست‌ها و جشنواره‌های صنعتی در سراسر جهان، ترسیم مسیر روشنی برای صنایع است اما آنچه امروز در کشورمان به عنوان جشنواره، نمایشگاه و گپ‌های فولادی آن‌هم با فاصله کوتاه از یکدیگر برگزار می‌شود، در هیچ جای دنیا مرسوم نیست. شهرستانی عضو سابق انجمن تولیدکنندگان فولاد به برگزاری بزرگترین نمایشگاه صنعت فولاد در کشور آلمان اشاره کرد و گفت:

نمایشگاه ریخته‌گری «گیف» یکی از بزرگترین نمایشگاه‌های صنعت فولاد است که هر چهار سال یکبار در «دوسلدورف آلمان» برگزار می‌شود که در این نمایشگاه بزرگترین، فعال‌ترین و معتبرترین شرکت‌ها و کمپانی‌های جهان حضور بهم می‌رسانند.



## چهار سال یکبار اما مفید!

دارد، انجمن‌ها و تشکل‌های مشابه که برگزارکننده این دست مراسمات هم هستند، تا چه میزان در ریل‌گذاری و تصمیم‌گیری‌های صنعت فولاد اثرگذارند؟ گفت: امروز روابط جای خود را به ضوابط داده است و انجمن‌هایی که ارتباط بهتری با دفاتر وزرا و معاونین و نهادهای دولتی دارند حرف‌شان بهتر پیش می‌رود اما حقیقت این است که رویکرد انجمن‌ها و تشکیلات این چنینی را باید در دستاوردهایش بررسی کرد. معتقدم تا زمانی که بخش خصولتی وجود دارد که عمدتاً در اختیار نهادهایی همچون ایمیدرو است این مراسمات و نمایشگاه‌ها یک سرگرمی و بازی به حساب می‌آید و عملاً نمی‌توان به خروجی این نمایشگاه‌ها امیدوار بود.

این فعال صنعت فولاد، برگزاری یک نمایشگاه بین‌المللی با حضور فعالان صنعتی کشورهای جزو خاورمیانه در هر چهار سال یکبار را مفیدتر از برگزاری ده‌ها نمایشگاه داخلی در یک سال دانست و افزود: ما باید فراتر از کشورمان فکر کنیم و به نظرم نیاز است هر سه یا چهار سال یکبار جشنواره و نمایشگاهی را با حضور فعالان کشورهای خاورمیانه در کشورمان برگزار کنیم و مشخصاً برای هر یک از حوزه‌های تخصصی همانند ورق و غیره، کنفرانس‌های تخصصی در میان این نمایشگاه برگزار شود تا متخصصان هر یک از کشورهای خاورمیانه، دستاوردهای خود را به نمایش بگذارند و کشورهای دیگر از فناوری‌ها و تکنولوژی آنها بهره‌مند شوند. عضو سابق انجمن تولیدکنندگان فولاد عدم حضور مسئولان رده بالای دولت در نمایشگاه‌ها و مراسمات مشابه فولادی را مهمترین چالش این دست مراسمات خواند و افزود: آنچه مرسوم شده این است که در این مراسمات نهایتاً با رایزنی‌های برگزارکننده نهایتاً یک نماینده یا شخصیت سیاسی غیرمرتبط با این صنعت در مراسم افتتاحیه و اختتامیه دعوت می‌شود و به‌عنوان یک شهودر این نشست و نمایشگاه حضور پیدا می‌کند و آن فرد بدون هیچ تحقیقاتی یک موضوع کلی را مطرح می‌کند و می‌رود. شهرستانی در پاسخ به این سوال که با توجه به یک‌دست‌سازی قدرت اجرایی صنعت فولاد که در اختیار دولت‌ها قرار

# دخالت دولت چگونه بازار آهن را به رکود کشانده؟

می‌توانند سهمیه اختصاصی خرید از بورس کالا دریافت کنند یا بازار عرضه را انحصاری در اختیار برخی شرکت‌ها قرار می‌دهند؛ در صورتیکه اگر فضا را مقداری بازتر کنند تا رقابت وارد کار شود، این شرکت‌های بازرگانی نیز برای خرید محصولاتی مانند آهن اسفنجی ورود می‌کنند و قیمت‌ها شکسته می‌شود و کالا نیز به وفور تولید می‌شود. صلاحی معتقد است اگر عرضه‌کنندگان محصولات فولادی به هر مقدار و هر قیمتی آزاد بودند، شرایط قیمتی بدین صورت نمی‌شد که خریداران رغبت به خرید نداشته باشند.

رئیس هیئت مدیره شرکت بارمان فولاد تاوریز با انتقاد از دخالت‌های بی‌مورد دولت در قیمت‌گذاری‌ها گفت: تصور کنید تا دو سال پیش که نرخ دلار ۳۷ هزار تومان بود قیمت شمش بیشتر از ۲۰ هزار تومان عرضه می‌شد اما در حال حاضر که دلار ۵۰ هزار تومان است، قیمت شمش همان ۲۰ هزار تومان است که نشان‌دهنده اقتصاد دستوری است و قطعاً مدتی هم دوام می‌آورد اما یک جایی این قیمت شکسته می‌شود. ●



داوود صلاحی، رئیس هیئت مدیره شرکت بارمان فولاد تاوریز در گفت‌وگو با خبرنگار آهن‌نیوز، دخالت‌های بی‌اساس دولت‌ها را علت آشفتگی امروز بازار آهن و فولاد برشمرد و گفت: تولید فولاد در انحصار شرکت‌های دولتی و خصوصی است، که تصمیمات دستوری دولت‌ها در این صنعت سبب شده علاوه بر تاثیرگذاری بر این شرکت‌ها، به کل جریان صنعت هم تاثیر بگذارد و همین است که شرایط سال به سال بدتر و وخیم‌تر می‌شود. وی ادامه داد: به عنوان مثال تعدادی از کارخانه‌ها

# رکود دستوری در بازار آهن

تومانی اشاره کرده و تصریح کرد: وقتی یک واحد تولیدی برای تولیدات خود نیاز به مثلاً یک میلیون تن آهن اسفنجی دارد و دولت دستور می‌دهد فقط تا سقف ۳۰ درصد مصرف خود اجازه ثبت سفارش دارد، بنابراین کارخانه‌دار مجبور به توقف ۷۰ درصد ظرفیت تولید خود شده و محکوم به ضرر می‌شود.

مدیرعامل ذوب آهن اردبیل ادامه داد: بنابراین به صورت دستوری قیمت شمش و میلگرد را پایین نگه داشته و قیمت آهن اسفنجی را در نتیجه هجوم تقاضا بالا می‌برند.

بهرامی مالک معتقد است: کارخانه‌دار مصرف‌کننده نیست که تقاضای بازار را مشخص کند بلکه تقاضای بازار را مصرف‌کننده نهایی در بازار مشخص می‌کند اما با توجه به اینکه نرخ دلار به علت مسائلی مانند انتخابات پایین نگه داشته شده، مصرف‌کننده نیز منتظر کاهش بیشتر قیمت‌ها بوده و رکود حاکم شده است.

اما پیش‌بینی این فعال صنعتی این است که قطعاً بازار از یک جایی به بعد افزایشی می‌شود چرا که دستوری نگه داشتن پایین قیمت‌ها نمی‌تواند زیاد دوام داشته باشد. ●



بهرامی مالک مدیرعامل ذوب آهن اردبیل دلیل عدم تقاضا در بازار آهن را رکود دستوری عنوان کرد و گفت: سال‌های گذشته کارخانجات فولادی سود کلانی داشتند اما در حال حاضر اکثر فولادی‌ها در انتهای زنجیره با سه شیفت تولید با ۵۰۰ الی هزار تومان ضرر کالای خود را به فروش می‌رسانند.

مدیرعامل ذوب آهن اردبیل افزود: چاره‌ای هم جز ادامه تولید ندارند چرا که تبعات تعطیلی و اخراج کارگران به مراتب بیشتر از تولید با ضرر است.

بهرامی مالک در مورد دستوری بودن قیمت‌ها به قیمت آهن اسفنجی ۱۳ هزار و ۷۰۰

# محصولات ترکیه بدون تعرفه وارد سوریه می‌شود اما برای ایران تعرفه وضع شده

جاوید در همین زمینه گلایه مند بود و گفت: این حمایت از صادرکنندگان فولادی انجام نشده و ما حمایتی ندیده‌ایم؛ این در حالی است که دستگاه دیپلماسی در کشورهای رقیب حامی تولیدکنندگان شان هستند.

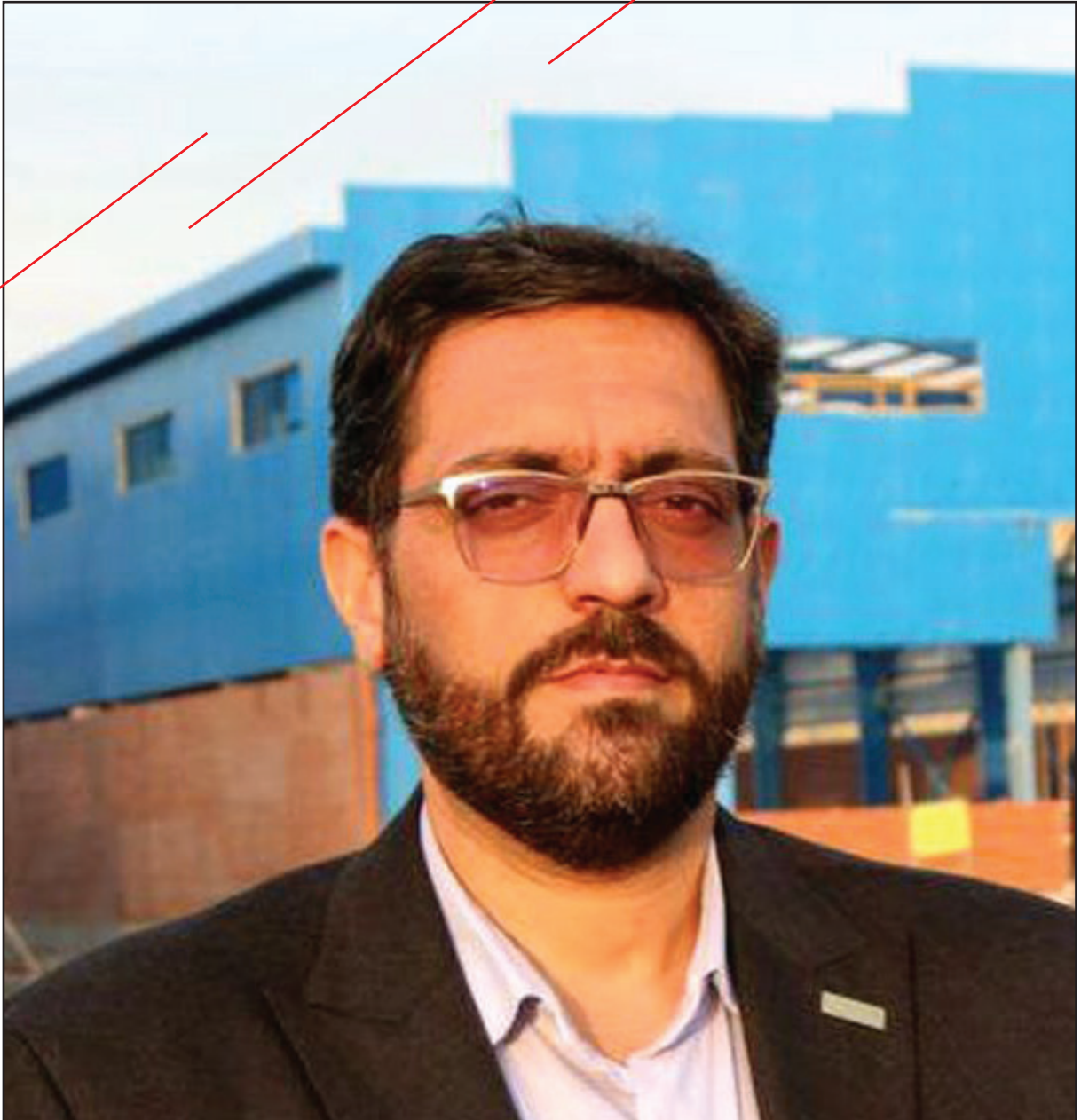
وی به یک نمونه از این حمایت‌ها اشاره کرد و ادامه داد: بنده در اربیل، با یک تاجر اربیلی صحبتی داشتم؛ می‌گفت وقتی یک تاجر ترک به ما جنس می‌فروشد، دولت ترکیه تضمین می‌کند.

جاوید در خصوص این حمایت توضیح داد: همانطور که می‌دانید برای صادرات محصولات فولادی ابتدا پول واریز می‌شود پس از آن بارگیری صورت می‌گیرد، لذا دغدغه بسیاری از خریداران این است که اگر پول واریز شد چه ضمانتی برای تحویل محصول وجود دارد؟

مدیر برنامه ریزی آذر فولاد امین خاطر نشان کرد: عملاً تولیدکنندگان ما تنها هستند و انتظار ما حمایت بیشتر و استفاده از ارتباطات بین‌المللی است که دست وزارت امور خارجه و دولت در این زمینه باز است و می‌تواند این کار را انجام دهد. ●



یکی از چالش‌هایی که صنعتگران حوزه فولاد با آن درگیر هستند، حوزه صادرات است. نوید جاوید مدیر برنامه ریزی آذر فولاد امین در این زمینه گفت: فردی که در ایران کار تولیدی انجام می‌دهد هم به لحاظ ایجاد کارخانه و هم به لحاظ «تولید، فروش و صادرات» نسبت به کشورهای رقیب با مشکلات عدیده‌ای روبه‌رو است. به گفته وی کشور سوریه برای صادرکنندگان ایرانی تعرفه وضع کرده این در حالی است که تولیدکنندگان کشور ترکیه بدون تعرفه، محصولات خود را به این کشور صادر می‌کنند. مدیر برنامه ریزی آذر فولاد امین نقش وزارت امور خارجه را در حوزه صادرات مهم دانست و مطرح کرد: یکی از عوامل مهم در حوزه صادرات به مراودات سیاسی بین ایران و کشورهای مختلف مربوط می‌شود؛ در واقع وزارتخانه باید از طریق کنسولگری‌های خود از تولیدکنندگان حمایت کند.



## کارنامه موفق فولاد مبارکه در تولید و مدیریت انرژی

محمد جواد براتی مدیر روابط عمومی فولاد مبارکه

محمد جواد براتی مدیر روابط عمومی فولاد مبارکه در یادداشتی به عوامل موفقیت این شرکت در تولید و مدیریت انرژی پرداخته و بر اهمیت این موضوع در کنار ضرورت تحقق مسئولیت‌های اجتماعی تاکید کرده است.

انرژی و مدیریت انرژی یکی از نخستین نیازهای اولیه برای آغاز و تداوم فعالیت واحدهای تولیدی و صنعتی است و در سال‌های اخیر این مسئله به یک الزام تبدیل شده است. در این خصوص، شرکت فولاد مبارکه به عنوان یکی از شرکت‌های دارنده گواهی‌نامه بین‌المللی استاندارد انرژی، همواره با سرمایه‌گذاری‌های متعدد و اجرای پروژه‌های ملی در حوزه انرژی، اقدامات قابل توجهی را به منظور رونق تولید، تداوم رشد اقتصادی و خلق ارزش در کنار عمل به مسئولیت‌های اجتماعی به انجام رسانده است.

در تقویم رویدادهای شرکت فولاد مبارکه، از هشتم بهمن ماه به عنوان سالروز دریافت گواهی‌نامه استاندارد و مدیریت انرژی ISO 50001 یاد می‌شود. این گواهی‌نامه در سال ۱۳۹۴ از سوی شرکت بین‌المللی SGS سوئیس اعطا شده و نشان‌دهنده آن است که شرکت فولاد مبارکه سیستمی ساختاریافته و نظام‌مند برای مدیریت و کاهش ریسک‌های انرژی به کار گرفته و جنبه‌های زیست‌محیطی مرتبط با مصرف انرژی را در مجموعه خود به اجرا درآورده و متعهد به بهبود عملکردها و فرایندها در حوزه مصرف و مدیریت انرژی است. تأمین انرژی برای واحدهای صنعتی در سال‌های اخیر به‌ویژه در حوزه تأمین آب، برق و گاز همواره یکی

از چالش‌های اصلی تولیدکنندگان و صنعتگران بوده که محدودیت‌های مضاعفی را در عرصه تولید و رونق آن به وجود آورده و بهره‌وری در صنعت و به‌ویژه صنعت فولاد را با کاهش مواجه ساخته است.

ارتباط تنگاتنگ تولید و انرژی، مدیران شرکت‌های صنعتی بزرگ را بر آن داشته تا با سرمایه‌گذاری در حوزه انرژی و تلاش برای تأمین انرژی پایدار، در مسیر رفع موانع و مشکلات خود در راه تولید گام بردارند و در این زمینه شرکت فولاد مبارکه پیش‌تاز در تولید و مدیریت انرژی در کشور شناخته می‌شود.

گواهی‌نامه استاندارد ISO 5001 ضمن تعیین چگونگی استفاده از انواع حامل‌های انرژی، روش‌های واقع‌بینانه‌ای را برای کاهش مصرف، آلودگی‌ها و هزینه‌ها در تولید معرفی می‌کند و شیوه‌های متعددی را برای مدیریت انرژی و صرفه‌جویی ارائه می‌دهد. این گواهی‌نامه در زمینه کاهش اثرات زیست‌محیطی نیز اقدامات مؤثری را به صنعتگران عرضه می‌دارد که خوشبختانه شرکت فولاد مبارکه با اعمال ضوابط مذکور، موفق به دریافت این استاندارد و تمدید آن گردیده است. اجرای این استاندارد در راستای کاهش انتشار گازهای گلخانه‌ای، هزینه انرژی و دیگر موارد تأثیرگذار بر محیط‌زیست است.

مدیریت نظام‌مند انرژی از دیرباز در شرکت فولاد مبارکه مورد توجه بوده و هدف آن سیاست‌گذاری در جهت تأمین انرژی مطمئن برای حال و آینده، برنامه‌ریزی جهت رساندن شاخص‌های مصرف انرژی به استانداردهای جهانی، بهینه‌سازی مصرف انرژی برای کاهش قیمت تمام‌شده محصول در کنار حفظ شاخص‌های زیست‌محیطی و استقرار نظام مدیریت انرژی بوده و خوشبختانه توفیقات زیادی در این زمینه‌ها حاصل شده است.

فولاد مبارکه در سال‌های اخیر، سرمایه‌گذاری‌های متعددی به تأمین انرژی اختصاص داده که از آن میان می‌توان به سرمایه‌گذاری برای راه‌اندازی و بهره‌برداری از نیروگاه ۹۱۴ مگاواتی سیکل ترکیبی، نیروگاه خورشیدی ۶۰۰ مگاواتی و نیروگاه بادی ۲۰۰ مگاواتی و به‌طورکلی تأمین انرژی موردنیاز از طریق منابع تجدیدپذیر به منظور تداوم تولید در این گروه صنعتی، تولید فولاد سبز و کاهش آلاینده‌ها اشاره کرد.

علاوه بر این سرمایه‌گذاری فولاد مبارکه برای انتقال آب دریای عمان به فلات مرکزی ایران نیز از دیگر اقدامات انجام‌شده برای تأمین انرژی پایدار و توسعه و عمران کشور است.

کارآفرینی و ارزش‌آفرینی در کنار آینده‌نگری در سایه توسعه پایدار و توجه به ملاحظات جامعه و نسل‌های آتی، همواره دغدغه اصلی شرکت فولاد مبارکه بوده و این شرکت همواره به عنوان مسئولیت اجتماعی، خود را موظف به بهبود شاخص‌های عملکردی و زیست‌محیطی، اصلاح فرایندها و ساختارها و بهبود مستمر مصارف انرژی و تولید انرژی پاک می‌داند و عملکرد این واحد صنعتی در زمینه تأمین و تولید انرژی، شاخص مطلوبی برای نشان دادن دوراندیشی و مسئولیت‌پذیری فولاد مبارکه در راستای مصالح و منافع ملی است و همین امر این شرکت را به الگویی مثال‌زدنی برای صنعت در زمینه خدمت به جامعه مبدل ساخته است. ●



# هت تریک فولاد خوزستان در دهه فجر



شرکت فولاد خوزستان با افتتاح از سه پروژه در دهه فجر انقلاب افتخار دیگری را برای خود ثبت کرد. یادداشت مدیر روابط عمومی شرکت فولاد خوزستان را می‌خوانید. در همین زمینه محمد جامعی، مدیر روابط عمومی شرکت فولاد خوزستان در یادداشتی، توضیحاتی را درباره این پرونده‌ها ارائه کرده است.

افتتاح و آغاز بهره برداری از زمزم ۳ بزرگترین و پیشرفته ترین کارخانه تولید آهن اسفنجی کشور با ۲ میلیون تن ظرفیت تولید در سال که ویژگی برجسته ی سازگاری با محیط زیست را بر پیشانی خود دارد، آغاز رسمی عملیات ذوب در پروژه فولادسازی شرکت فولاد شادگان بدون حضور حتی یک کارشناس خارجی و افتتاح فولاد راه؛ پروژه اصلاح، دوبانده کردن و نورپردازی جاده حادثه خیز منطقه قلعه چنعان به کانتکس، سه خبر برجسته در استان خوزستان و کشور همزمان با ایام چهل و پنجمین سالگرد پیروزی انقلاب شکوهمند اسلامی بوده است.

در شرایطی که کشور عزیزمان ایران با بیشترین حجم فشارهای تحریمی در عرصه اقتصادی روبروست انتشار اخبار دستاوردهای صنعتی و اقتصادی فولاد خوزستان نشان می‌دهد جنگ تحمیلی اقتصادی دشمن شکست خورده و با درایت، دانش و مدیریت جهادی و انقلابی می‌توان اتفاقات بزرگی را رقم زد و به دنیا نشان داد که استقلال و خودکفایی اقتصادی شدنی است و ترجمان شعار "ما می‌توانیم" را در افتتاحیه پروژه های بزرگ و ماندگار فولاد خوزستان می‌توان بخوبی مشاهده نمود.

این پروژه های بزرگ و مهم، به عنوان نمادی از اراده و پشتکار پولادین و دانش و تجربه مدیران، مهندسان و کارگران ایرانی و تجسم شعار خواستن، توانستن است، بشمار می‌آیند و امید را در رگ های جامعه تزریق می‌کنند. ●

# فولاد هرمزگان اوایل سال آینده، فولاد سبز را تولید می کند





قالب فولاد سبز تولید می شود. وی خاطر نشان کرد: استفاده از هیدروژن به جای گاز طبیعی، سبب می شود که هم وارد فاز تولید فولاد سبز شویم، هم آلاینده‌گی‌ها را کاهش دهیم و هم بخشی از کمبود گاز به واسطه این کار جبران خواهد شد. معروفخانی در انتها با اشاره به اینکه در زمستان امسال علاوه بر قطعی و محدودیت گاز، شاهد محدودیت برق هم بودیم، گفت: برای اینکه در زمستان امسال دچار قطعی برق نشویم، فرآیند شات دان رافصل تابستان انجام دادیم، اما متاسفانه باز هم دچار قطعی برق شدیم. مدیرعامل فولاد هرمزگان با اشاره به اینکه فرآیند شات دان در کارخانه‌های فولادی معمولاً در زمستان انجام می شود، تصریح کرد: با توجه به گرمای بالای بندرعباس در فصل تابستان، شات دان کردن کار سختی است ولی همکاران ما این سختی را در فصل تابستان به جان خریدند و ما توانستیم از قطعی برق استفاده کنیم تا شات دان را انجام دهیم تا در زمستان دچار کاهش تولید نشویم اما متاسفانه در زمستان امسال نه تنها شاهد قطعی و محدودیت گاز بودیم، بلکه برق را نیز با محدودیت به ما عرضه کردند. ●

مدیرعامل فولاد هرمزگان با اشاره به اینکه فولاد هرمزگان اولین فولادساز در کشور است که فولاد سبز را تولید خواهد کرد گفت: ان شاء الله اوایل سال آینده شاهد این هستیم که هیدروژن شرکت نفت ستاره، جایگزین گاز طبیعی شده و بخشی از فولاد هرمزگان در قالب فولاد سبز تولید می شود. فولاد هرمزگان در حال حاضر ۱۰۵ میلیون تن فولاد تولید می کند که قرار است با اجرای طرح‌های توسعه‌ای این میزان را به ۳۰۲ میلیون تن برساند. فولاد هرمزگان که به صورت تخصصی در بخش تولید آهن اسفنجی و اسلب فعال است، علاوه بر اینکه نیاز داخل را تامین می کند، یکی از کارخانه‌های فولادی است که در حوزه صادرات هم فعال است. عطاءالله معروفخانی مدیرعامل فولاد هرمزگان در همین زمینه به خبرنگار آهن نیوز گفت: حداقل ۵۰ درصد از محصولات فولاد هرمزگان به کشورهای مختلف از جمله چین، ترکیه، مالزی و اندونزی صادر می شود. وی همچنین خبر داد که تا سال آینده رویای تولید فولاد سبز توسط فولاد هرمزگان محقق خواهد شد. معروفخانی با اشاره به اینکه فولاد هرمزگان اولین فولادساز در کشور است که فولاد سبز را تولید خواهد کرد، جزئیات بیشتری از تولید فولاد سبز ارائه کرد. به گفته مدیرعامل فولاد هرمزگان با تفاهم نامه‌ای که با شرکت نفت ستاره خلیج فارس منعقد کردیم، هیدروژنی که در پالایشگاه ستاره میسوخ و هدر می رفت، جایگزین گاز طبیعی واحدهای احیای فولاد هرمزگان قرار می گیرد. معروفخانی تصریح کرد: در فاز اول، هیدروژن ستاره جایگزین ۳۰ درصد از مصرف گاز طبیعی ما خواهد شد اما در طرح‌های بعدی این میزان بیشتر خواهد شد. وی افزود: برای اینکه هیدروژن ستاره به فولاد هرمزگان برسد، نیاز به لوله‌کشی است که پیمانکار داخلی در حال انجام آن است. همچنین یکسری تغییرات در تجهیزات مورد نیاز است که برنامه ریزی برای اجرای آن انجام شده است. مدیرعامل فولاد هرمزگان اعلام کرد: با اجرای این اقدامات ان شاء الله اوایل سال آینده شاهد این هستیم که هیدروژن، جایگزین گاز طبیعی شده و بخشی از فولاد هرمزگان در

# اقتصاد آنلاین EGHTESADONLINE

پر مخاطب ترین رسانه اقتصادی ایران



ما را در شبکه‌های اجتماعی دنبال کنید!

 @eghtesadonline  @eghtesadonline\_



[www.eghtesadonline.com](http://www.eghtesadonline.com)

